

DR. LACHE
TRAINING



& PARTNER
TEAM · EVENT



Mitarbeiter- und
Teamentwicklung
von Profis für Profis.

... ist die Fähigkeit, emotional mit Menschen kommunizieren zu können.“

Wer im Arbeitsalltag Kunden, Mitarbeiter und andere Menschen begeistern will, muss emotional kommunizieren können.

In unserem Expertenteam trainieren wir Einzelpersonen und Gruppen im Coaching und in Seminaren, wie sie für sich selbst und andere ein positives Gesprächsklima erzeugen.

Neurowissenschaftliche Erkenntnisse haben wir zu interessanten und neu konzipierten Trainingseinheiten geformt, die unsere Trainingsteilnehmer schnell und nachhaltig umsetzen können.

Mitarbeiter zu fördern und für das eigene Unternehmen zu begeistern, ist zum Erfolgsfaktor Nr. 1 geworden.

„ERFOLGREICHE TEAMS ...

TEAMENTWICKLUNG

... können sich nur durch professionelle Unterstützung entwickeln.“



Eine Gruppe Profis ist nicht automatisch ein erfolgreiches Team. Das zeigen uns Sportmannschaften jede Woche. Damit es nicht lediglich eine Arbeitsgruppe bleibt, bedarf es der Förderung eines erfahrenen Trainers.

Teamentwicklung ist ein komplexer Prozess, der Zeit und Erfahrung braucht.

Wir bauen Vertrauen zu jedem Teammitglied auf und stellen auf der Basis persönlicher Stärken und Ressourcen das optimale Team für das zu erreichende Ziel zusammen.

Teilnehmer erleben und lernen in unseren Outdoor-Seminaren wie effektive Kommunikationsmethoden, teamgerechte Aufgabenteilung und Übernahme von Verantwortung funktioniert.

Für welche Ziele sollen wir Ihre Erfolgsteams stärken?

DR. LACHE
TRAINING



& PARTNER
TEAM · EVENT

„ETWAS NEUES ERREICHT,...

PERSÖNLICHKEITSSTÄRKUNG

... wer innere Grenzen überwindet
und persönliche Stärken nutzt und
ausbaut.“

„Ich glaube nicht, dass ich das schaffe.“ Diese Aussage hört man sehr häufig, wenn es darum geht, sich neuen bisher unbekanntem Aufgaben zu stellen.

Nicht selten liegt dieser Einschätzung mangelndes Selbstvertrauen zu Grunde, das sich auch noch selbst bestätigt, wenn Neues nicht gewagt wird.

In den meisten Menschen schlummern ungenutzte und unbekannte Ressourcen und Fähigkeiten, die wir durch persönliches Coaching aktivieren können.

Sie werden überrascht sein, zu was Sie in der Lage sein werden. Wagen Sie den ersten Schritt und kontaktieren uns.

DR. LACHE
TRAINING



& PARTNER
TEAM · EVENT

... heißt in jeder Branche, Nutzen zu bieten,

der Kunden gerne einkaufen lässt.“

Kaum jemand möchte, dass ihm etwas verkauft wird - aber sehr viele haben Freude beim Einkaufen.

Wünsche des Kunden erkennen und emotional erfüllen ist das Geheimnis erfolgreichen Verkaufens.

Wir trainieren Verkäufer und Berater aller Branchen (B2B und B2C) nach Erkenntnissen der Neurowissenschaft und sprechen kognitives und emotionales Gehirn gleichermaßen an.

Aufbauend auf objektiven Potenzialanalysen werden genau die Techniken trainiert, die einen sofortigen Verkaufserfolg sicherstellen.

Mehr Umsatz stellt sich schon nach dem ersten Trainingstag ein.

...ruht in einer positiven inneren Einstellung.“

Sportler kennen es – und die meisten Nichtsportler haben schon davon gehört: **Erfolg beginnt im Kopf.**

Das bedeutet gleichzeitig, wenn Sie sich Ihren eigenen Erfolg nicht vorstellen können, stellt er sich auch nicht ein.

Ausgebildete und erfahrene Mentaltrainer und Coaches zeigen Ihnen Techniken und Übungen wie Sie es schaffen, mentale Stärke aufzubauen und gezielt abzurufen.

Als Teilnehmer unserer Seminare oder Coaching-Gespräche werden Sie begeistert sein, denn das Training wird Sie selbstsicherer machen und Ihnen helfen, Stress zu vermeiden.

„NUR WENN EMOTIONEN...

FIRMENEVENTS

... ausgelöst werden,
bleiben Ereignisse

nachhaltig in Erinnerung.“

Wer es schafft, seine Kunden und Mitarbeiter mit einem besonderen Event zu begeistern, hebt sich erfolgreich aus der Menge vergleichbarer Angebote ab.

Professionell konzipiert und gut organisierte Business-Events sind mehr als Kundenunterhaltung und Betriebsausflüge. Sie sind wertvolle Erfolgskatalysatoren.

Unsere Experten erarbeiten für Sie individuelle Eventkonzepte, die positive Emotionen auslösen und damit allen Teilnehmern lange in Erinnerung bleiben.

So binden Sie Kunden und Mitarbeiter an Ihr Unternehmen und halten die Motivation und Leistungsbereitschaft hoch.

Wo sollen wir für Ihr Unternehmen Emotionen fliegen lassen? Schreiben Sie uns unter event@lache.de.

... verdienen es, in speziellen
Seminaren und Workshops



Zeitmanagement



Unternehmens-
nachfolge



Preisverhandlungen

behandelt zu werden.“

In offenen Seminaren u. firmeninternen Workshops laden wir Sie und Ihre Mitarbeiter ein, sich durch neue von uns entwickelte Seminarkonzepte bereichern zu lassen, wie z.B.:

- Das Geheimnis agilen Verkaufens (4 x 1 Tag)
Wie Sie es in jeder Branche schaffen, Kunden bei sich einkaufen zu lassen
- Wenn Fehler Erfolge gestalten (1 Tag)
Wie Management und Teams durch Fehlerkultur wachsen können
- Kommunizieren mit Kunden und Kollegen (4 x 1 Tag)
Wie Sie im Arbeitsalltag professionell kommunizieren
- Mehr Erfolg durch Menschenkenntnis (1 Tag)
Wie Sie mit unterschiedlichen Verhaltenstypen umgehen
- Umgang mit Zeitvampiren (1 Tag)
Wie Sie zeiteffizient kommunizieren
- Verhandeln mit Einkäufern (1 Tag)
Wie Sie auch ohne Rabatte erfolgreich verkaufen

Welches Spezialthema ist für Sie besonders interessant?

Unser Profipartner-Netzwerk



DR. LACHE & PARTNER

Brunnerweg 16
 83119 Obing im Chiemgau
 Telefon: 086 24 | 891 32-73
 Telefax: 086 24 | 891 32-74

E-Mail: partner@lache.de
www.partner.lache.de