

# Managerseminar

13.-15. Oktober

Marktheidenfeld



**SMART LEADERSHIP** (Teil 1)

Wie Sie Menschen einfacher und besser führen

*„Wer richtig führt, gibt anderen die Sicherheit, gut anzukommen.“*

Dr. Michael Lache

## Die Themen der drei Tage

- ✓ **Menschenführung** –  
Sich und andere besser führen
- ✓ **Führungsbeziehung** aufbauen und halten
- ✓ Typgerecht mit Mitarbeitern kommunizieren
- ✓ **Eigene Wirkung** im Gespräch und Meetings stärken
- ✓ Professioneller **Umgang mit Konflikten**
- ✓ Aus Problemen **Chancen machen**





*„Begeisterte und  
engagierte Mitarbeiter  
sind der Erfolgsfaktor  
Nr. 1.“*

Ulrich Klötzsch

## Für wen ist dieses Seminar?

Ein Seminar für Unternehmer, Manager und alle Führungskräfte, die sich und andere zum Erfolg führen wollen.

Sie lernen, sich selbst effektiv zu führen und **authentisch zu kommunizieren**, um Ihre Mitarbeiter für Unternehmensziele zu begeistern, zu stärken und mitzunehmen.

Im persönlichen Begleitungsgespräch mit Ihrem Seminarleiter erarbeiten Sie **Konzepte für Ihre individuelle Umsetzungsstrategie**.



# Die Schwerpunkte der Seminartage

Meetings interessant gestalten

Als Führungskraft kommunizieren

Motivation und Zustand managen



**Wie Sie professionell im Team kommunizieren**

Mehrere Studien belegen warum 65% aller Mitarbeiter Meetings für „*reine Zeitverschwendung*“ halten.

Hier erfahren Sie, wie Sie Teamsitzungen effektiv gestalten und jeden Teilnehmer zur Zielerreichung anspornen.

**Wie Erfolg durch emotionale Kommunikation funktioniert**

Fünf Sinne stehen uns zur Verfügung und jeder Mensch nimmt damit die Welt auf seine ganz eigene Weise wahr.

Sie erkennen, welche Sinneskanäle Ihr Gesprächspartner bevorzugt und lernen, optimal in seiner Wahrnehmung mit ihm zu kommunizieren.

**Wie Sie noch besser mit sich selbst umgehen**

Viele Probleme lösen sich auf, wenn Sie sich auf positive und erfolgsfördernde Lösungen fokussieren.

Wir zeigen Ihnen, wie Sie sich und andere motivieren und Ihre Ziele schneller erreichen.

# interaktiv und spannend aufbereitet

Die Kraft nonverbaler Kommunikation



Wie Sie Ihre persönliche Wirkung optimieren

Über 90% dessen was Sie „mitteilen“ erfolgt nicht durch Worte. Das Unterbewusstsein interpretiert Körperhaltung und Tonlage noch bevor wir das Gesagte verstehen. Sie erleben, wie nonverbale Kommunikation funktioniert und trainieren, diese bewusst für sich zu nutzen.

Die Kunst, Kritik wertschätzend zu äußern



Wie Sie durch richtiges Feedback Leistung steigern

Kaum eine Gesprächssituation beinhaltet so viel emotionale Brisanz wie ein Kritikgespräch. Sie lernen das Wertebildes Ihres Gesprächspartners zu erkennen und es für ein motivierendes Feedback zu nutzen.

Der Leistungsturbo: Lob und Anerkennung

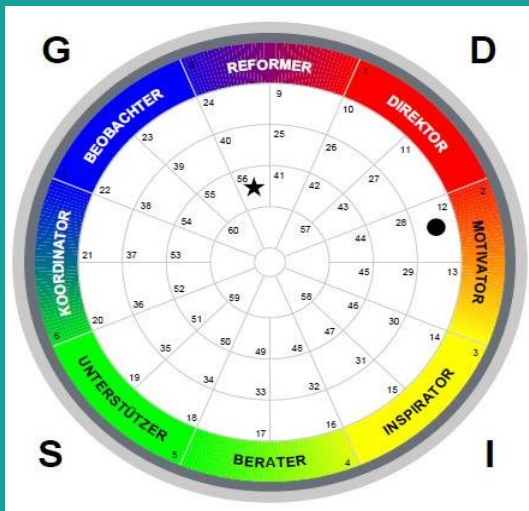


Wie Sie gute Leistungen authentisch würdigen

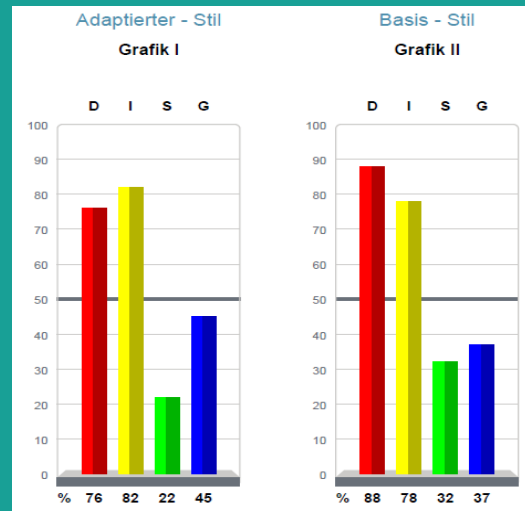
„Nicht geschimpft ist schon genug gelobt.“ Diese sehr verbreitete Führungsfloskel ist weder witzig noch professionell. Wir zeigen Ihnen, wie Sie Lob und Anerkennung so aussprechen, dass Sie sich selbst und andere damit aufbauen.

# Zusätzlicher Wert für Sie

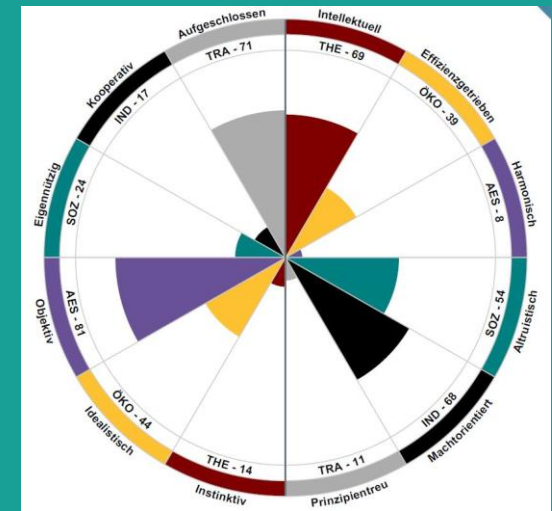
Individuelle  
Inklusivleistungen



Eigene Potenziale  
erkennen



Eigene Motive  
erkennen



- ✓ Objektive Talent  
INSIGHTS® Analyse
- ✓ Vier-Augen  
Interpretations-  
gespräch

Die Analyse hilft Ihnen, sich selbst und die Menschen um Sie herum besser einzuschätzen und auf dieser Basis Ihre individuellen Führungskonzepte zu optimieren.

Wenn Sie die Motive, die hinter Ihrem Handeln liegen kennen, gelingt es Ihnen, die Ursache von Konflikten schneller und einfacher wahrzunehmen und zu verstehen.

Sie stellen fest, wie Ihr Verhalten und Ihre Motivatoren miteinander verbunden sind. Damit verbessern Sie Ihre Leistung und steigern Ihre Zufriedenheit.



# Zeitplan und Investition

## Tag 1

17.00 – 20.30 Uhr

- Fokusthema: **Führung**
- Come together
- Kontakte
- Eigene Wirkung

## Tag 2

09.00 – 20.00 Uhr

- Fokusthema: **Kommunikation**
- Führen und delegieren
- Typgerecht kommunizieren
- Nonverbale Kommunikation
- Motive und Entscheidungen

## Tag 3

09.00 – 17.00 Uhr

- Fokusthema: **Motivation**
- Feedbackkultur
- Teamarbeit und Meetings
- Umsetzungsstrategien



Seminarort:

**Hotel Anker**

Kolpinggasse 7

97828 Marktheidenfeld

Tel: 09391/6004-0

[info@hotel-anker.de](mailto:info@hotel-anker.de)

[www.hotel-anker.de](http://www.hotel-anker.de)

Seminardauer:

Beginn: Sonntag, 13.10.2019 um 17.00 Uhr

Ende: Dienstag, 15.10.2019 um 17.00 Uhr

Seminargebühr: **2.570,- €**

zzgl. MwSt. exkl. Übernachtungskosten, exkl. Tagungspauschalen (Mittag- und Abendessen, Kaffeepausen, Tagungsgetränke)

Der Gesamtbetrag ist sofort nach Anmeldung zu zahlen. Bei Rücktritt ab dem 27.09.2019 fallen 25% des Gesamtbetrages als Gebühr an.

Leistungsumfang:

Arbeitsunterlagen, Fachbuch, Handouts, Talent INSIGHTS® Analyse mit persönlichem Interpretationsgespräch.

Seminarleitung:

Dr. Michael Lache, Ulrich Klötzsch

Hier online  
anmelden

# Postalische Anmeldung und Veranstalter

Firma

Vorname, Name

Straße

PLZ, Ort

Telefon

E-Mail

Unterschrift



**Dr. Lache Consulting**

Tel: + 49 8624/ 891 32-70

Mobil: +49 171/ 195 2585

Brunnerweg 16

Mail: [lache@lache.de](mailto:lache@lache.de)

83119 Obing im Chiemgau

Web: [www.lache.de](http://www.lache.de)



**Dr. Michael Lache** ist Schreinermeister und war lange Jahre in leitenden Positionen von Industrie und Handel.

Der promovierte Holzwirt unterstützt als Berater und Coach Industrie und Fachhandel bei Veränderungsprozessen und begleitet KMU-Betriebe bei deren Zukunftssicherung.



**Ulrich Klötzsch** ist erfolgreicher Umsetzungsberater. Als Trainer und Coach sorgt er bei seinen Kunden für nachhaltigen Umsetzungserfolg.

Führungskräfte und Experten begleitet er in Veränderungsprozessen. Sie erhalten von ihm aus Praxis und neuester wissenschaftlicher Forschung wertvolle Impulse für eine bessere Lösung.

Der Gesamtbetrag ist sofort nach Anmeldung zu zahlen. Bei Rücktritt ab dem 27.09.2019 fallen 25% des Gesamtbetrages als Gebühr an. Es gelten die [AGB](#) der Dr. Lache Consulting